



open4business
Geschäftsabläufe effizienter gestalten

ZF Einkäufer- / Vertragsdatenbank

Über die ZF Friedrichshafen AG

ZF Friedrichshafen AG ist ein weltweit führender Automobilzuliefererkonzern in der Antriebs- und

Fahrwerktechnik mit über 119 Produktionsgesellschaften in 25 Ländern.

ZF beschäftigt über 57.000 Mitarbeiter und erzielte in 2007 einen Umsatz von 12,6 Mrd. €.

In der Weitrangliste ist ZF unter den 15 größten Unternehmen der Automobilzuliefererindustrie zu finden.

Einkaufsanwendung: ZF Einkäufer- / Vertragsdatenbank

Im Zuge der Globalisierung und des internationalen Kostendrucks wurde es zunehmend notwendig, alle Rationalisierungsmöglichkeiten auch auf der Lieferantenseite voll auszuschöpfen. Die bisher autarke Position der Einkäufer in den ZF Unternehmensbereichen bedurfte einer Überprüfung.

Herausforderung

Der Austausch von Informationen zwischen den jeweiligen Einkäufern der sechs Unternehmensbereiche fand unzureichend statt. Dieses hatte dazu geführt, dass die gleichen Lieferanten für unterschiedliche Unternehmensbereiche zu unterschiedlichen Konditionen Lieferverträge abschlossen.

Deshalb bestand die Notwendigkeit, eine Datenbank zu entwickeln, die alle Vertragsdaten der Lieferanten beinhaltet. Eine zentrale Stelle sollte diese Vertragsdaten verwalten und die jeweiligen Einkäufer der Unternehmensbereiche können auf die Datenbank zugreifen. Auch sollten in dieser Datenbank die Einkäufer mit ihren Verantwortungsbereichen selbst registriert werden.

Mit dieser Datenbank sollte es möglich sein, Vertragsdaten wie Preise, Laufzeiten, Gewährleistungen, Zahlungsmodalitäten und ähnliches



Key Notes

- Kunde:**
ZF Friedrichshafen
- Projektlaufzeit:**
5 Monate
- Pflege:**
Kontinuierlich
- Nutzung:**
Einkauf, Logistik, Controlling
- Plattform:**
Microsoft IIS
Microsoft SQL Server
- Techniken:**
Microsoft Active Server Pages (ASP)



open4business
Geschäftsabläufe effizienter gestalten

ZF Einkäufer- / Vertragsdatenbank

untereinander zu vergleichen und wenn notwendig entsprechend anzugleichen.

Die Datenbank sollte entsprechende Strukturen aufweisen und nach bestimmten Kriterien wie Warengruppen, Lieferanten, Vertragsart, Vertragszeitraum, Wirtschaftsraum und Land bereichsübergreifend recherchierbar sein.

Weitere Funktionalitäten wie eine gegenseitige Benachrichtigungsfunktion der Einkäufer bei auslaufenden Lieferantenverträge, Anzeige von Zahlungsmodalitäten, Herunterladen von Vertragsdaten und die Verknüpfung von Einkaufsdokumenten wurden darüber hinaus gefordert.

In Form einer „Managerfunktion“ sollten zentral Lese- und Bearbeitungsrechte zentral vergeben werden können.

Lösung

Die Einkäufer- und Vertragsdatenbank ist eine internetbasierte Lösung, die sowohl im Intranet als auch im MySAP-Portal über ein Single Sign-On abrufbar ist..

Die Software bietet dem Nutzer eine intuitiv bedienbare Benutzeroberfläche, mit der Suchfunktionen nach den entsprechenden Einkäufern, Logistikmitarbeiter weltweit und der Vertragsdatenbank. Diese Suchfunktion steht für alle Mitarbeiter zur Verfügung.

Die Suchfunktion nach Verträgen wird jedoch durch ein Berechtigungszugang reglementiert und ist wegen der Vertraulichkeit der Daten nur für die Einkäufer selbst zugänglich.

Umsetzung

Die Umsetzung erfolgte in enger Zusammenarbeit mit der ZF und wurde im Zeitraum Juni 2002 bis Oktober 2002 konzipiert, entwickelt und produktiv gestellt.

Bereits in der Projektphase wurde open4business als Consulting-Partner integriert und konnte deshalb und aufgrund seines Know-hows aus bereits realisierten Projekten im Bereich Einkauf und Logistik entscheidend bei der Verkürzung der Projektdauer mitwirken.

Ergebnis

Die Einkäufer- und Vertragsdatenbank ist seit Oktober 2002 online und hat sich bei den Einkäufern weltweit als einheitliches und konzernweites Kommunikationsmedium bewährt und wird von ihnen aktiv genutzt.

Zum Return of Investment gehören, dass jetzt erhebliche Einsparungen beim gemeinsamen Einkauf von Vorprodukten und Betriebsmitteln bei geprüften Lieferanten möglich sind. Die Einkäufer konzernweit können mit Hilfe der Datenbank auf bestehende Verträge zurückgreifen und dadurch für alle Unternehmensbereiche einheitliche Liefer- und Preiskonditionen aushandeln.

Kenntnis über bestehende Vertragslaufzeiten gibt den Einkäufer darüber hinaus schon weit im Vorfeld die Möglichkeiten, neue Vertrags- und Lieferkonditionen mit den jeweiligen Lieferanten rechtzeitig und konzern einheitlich zu verhandeln.

Ferner können Bedarfe für Vorprodukte und Betriebsmittel in den einzelnen Unternehmensbereichen gebündelt werden, um so bei ausreichenden Mengenvolumina verbesserte Liefer- und Preisbedingungen zu erreichen.

Über open4business

open4business GmbH ist ein Software-Unternehmen mit den Schwerpunkten Softwareentwicklung und IT-Beratung zur Prozessoptimierung.

Wir entwickeln vorwiegend Businessanwendungen für die Automobil-Zulieferindustrie und den Automobilhersteller. Mit unserem projekterfahrenen und hochqualifizierten Expertenteam entwickeln und programmieren wir aber auch individuelle Softwarelösungen für Unternehmen anderer Branchen.

Mit unserer Zielsetzung, Verbesserungspotenziale mit den neuesten Technologien effizient auszuschöpfen, sind wir Partner für unsere Kunden zur Steigerung ihrer Wettbewerbsfähigkeit.

open4business GmbH
Schmidstrasse 2
D-88045 Friedrichshafen
Telefon: +49 (0)7541 6047-300
Internet: <http://www.open4business.de>

www.open4business.de